

ラベル

新ビジネス

キソ化成産業

キソ化成産業㈱（大阪府東大阪市川俣、中島啓社長、☎06・4308・7661）はこのほど、フィルムシートの両端に粘着剤を塗工したレーザープリンタ用のアリケーション「部分粘着フィルム」の販売を行う同社はこれまで、レーザープリンタ対応の蒸着シート「マスタリックラベル」「透明フィルムラベル」のほか「和紙シートラベル」など機能性シートラベルを上市。一部はプリンタメーカーの指定用紙として採用されている。

今回発売した部分粘着



売を開始した。

印刷用フィルムや特殊紙

販売を行う同社はこれまで、レーザープリンタ対応

の蒸着シート「マスタリックラベル」「透明フィルムラ

ベル」のほか「和紙シート

ラベル」など機能性シートラベルを上市。一部はプリ

ンタメーカーの指定用紙と

して採用されている。

今回発売した部分粘着

フィルムは、厚さ40μmのPET製シート。A4シー

トの短手方向へ幅約25%の

強粘再剥離のりを部分塗工

した。また基材を透明では

なくマット調とし、ホワイ

トナーのないプリンタで

も色の再現性を確保した。

用途はシユリンクラベル

をはじめ、軽包装や生花の

ラッピング、ウインドーP

O Pなど。必要枚数だけオ

ンデマンド出力して、モッ

ク製造、期間・数量限定の

ラベルに活用できる。

A4サイズ100枚入り

で、価格は1万8000円（税別）。A3、A3ノビとい

った別サイズのほかに、

開発の経緯を

「5年前から打診はあつ

た。ただ、飲料メーカーの

デザイン部門が使うモック

専用、みたいな製品が年間

どれだけ売れるのか。製品

化へ踏み切れずにいたとこ

ろ、同じ構成品の別の使

方を他業界で確認した」

「当社に日々寄せられる

ニーズは玉石混淆。1つだ

けだと“石”的域を出ない

が、異分野や他業界からの

ニーズを確認して『いける

かも』と石が“玉”になっ

た。これが開発の経緯だ

――有効な使い方は

開発品について中島信専務取締役との一問一答は次の通り。



――開発の経緯を

「5年前から打診はあつた。ただ、飲料メーカーの

デザイン部門が使うモック

専用、みたいな製品が年間

どれだけ売れるのか。製品

化へ踏み切れずにいたところ、同じ構成品の別の使い方を他業界で確認した」

「当社に日々寄せられるニーズは玉石混淆。1つだけだと“石”的域を出ないが、異分野や他業界からのニーズを確認して『いけるかも』と石が“玉”になっ

た。これが開発の経緯だ

――総括とコメントを

「レーザープリンタ対応

の部分粘着フィルムという

市場にない商材を活用して

貴社のレーザープリンタの

可能性を抜け、新規需要獲

得を実現いたただければ

――開発品について中島信専務取締役との一問一答は次の通り。

――開発の経緯を

「5年前から打診はあつた。ただ、飲料メーカーの

デザイン部門が使うモック

専用、みたいな製品が年間

どれだけ売れるのか。製品

化へ踏み切れずにいたところ、同じ構成品の別の使い方を他業界で確認した」

「当社に日々寄せられるニーズは玉石混淆。1つだけだと“石”的域を出ないが、異分野や他業界からのニーズを確認して『いけるかも』と石が“玉”になっ

た。これが開発の経緯だ

――総括とコメントを

「レーザープリンタ対応

の部分粘着フィルムという

市場にない商材を活用して

貴社のレーザープリンタの

可能性を抜け、新規需要獲

得を実現いたただければ

――開発品について中島信専務取締役との一問一答は次の通り。

――開発の経緯を

「5年前から打診はあつた。ただ、飲料メーカーの

デザイン部門が使うモック

専用、みたいな製品が年間

どれだけ売れるのか。製品

化へ踏み切れずにいたところ、同じ構成品の別の使い方を他業界で確認した」

「当社に日々寄せられるニーズは玉石混淆。1つだけだと“石”的域を出ないが、異分野や他業界からのニーズを確認して『いけるかも』と石が“玉”になっ

た。これが開発の経緯だ

――総括とコメントを

「レーザープリンタ対応

の部分粘着フィルムという

市場にない商材を活用して

貴社のレーザープリンタの

可能性を抜け、新規需要獲

得を実現いたただければ